**10 pytań przed negocjacjami ze związkami zawodowymi ściąga dla negocjatora**

1. Ile jest związków zawodowych w firmie i jaki jest poziom ich uzwiązkowienia?
2. Jakie związki zawodowe są w firmie /międzyzakładowe, branżowe, ogólnopolskie/ ?
3. Czy i które związki ze sobą współpracują a które nie współpracują?
4. Czy przewodniczącymi związków są pracownicy etatowi czy to funkcja społeczna?
5. Czy są osobiście znani pracodawcy przedstawiciele związków i jaki jest ich profil psychologiczny?
6. Czy są ustalone reguły współpracy ze związkami, zasady spotkań, opracowywany protokół po spotkaniach?
7. Czy są przeprowadzane regularne spotkania z pracownikami i związkami zawodowymi?
8. Kto odpowiada za przygotowania do negocjacji ze związkami zawodowymi i jakie funkcje sprawuje?
9. Czy kiedykolwiek w firmie był spór zbiorowy i czy doprowadzono do porozumienia, jeśli tak to jak doprowadzono do porozumienia , jeśli nie doprowadzono do porozumienia to jakie były przyczyny?
10. Czy jest regularna współpraca ze związkami i czy pracodawca dba o edukację związków zawodowych np. biznesową.